

株式会社ピーシー・ブレイン お問い合わせ電話番号:047-311-6677

☆今月のメニュー

■ホームページの寿命

お客を集めるホームページの寿命は3年~5年?!

- ホームページの反応が落ちてきた
- 変わったのは?
- 変化に対応すれば反応は上がります

■休み明けのセキュリティにはご注意ください!

【お知らせ】 初期制作費用の分割払いが可能になりましたE

当社では最長60回。制作費用の分割払いが可能になりました。

クレジット会社との契約になりますのでチョットした審査と分割手数料はかかりますが、一時的に大きなキャッシュアウトをせず、しかも納得のいく(集客成果の上がる)WEBサイトを構築したいとお考えの場合にはお勧めです。

新規制作はもちろんリニューアル案件でも適用可能です。お気軽にご相談ください。



こんにちは、ピーシー・ブレインの高山です。
さすがにもう大丈夫と思って先日スタッドレスタイヤから履き替えました。ところがその後、桜も咲き終わって青々としているこの時期とは思えない冷たい雨。近郊の峠でも積雪とかで、この辺りで降らなくてホッとしたところでした。さて、今月もホームページの活用方法を中心とした「WEBマーケティングのヒント」というタイトルで情報をお届けいたします。

ホームページの反応が落ちてきた・・・

「最近ホームページの反応が減ってきたような気がする」
ホームページを開設・公開した当時は、思った以上に反応があり喜んでいたので、数年も経ってくるとこんな嘆きが聞こえてきます。
あるいは、緩やかに反応が落ちてくるので、反応が鈍っていることにしばらく気がつかず、比較してみて初めて「あれっ?」と驚くこともあるようです。

お客を集めるホームページには寿命があります。多くのホームページを手がけてきた経験から言えば3年程度、せいぜい頑張っても5年が限度です。

世の中にはたしかに10年以上も前に作られたホームページもたくさんありますし、そこをアクセスしている人もそれなりにいます。

サポート目的のアーカイブや単に記録を残すために情報を掲載しているのであればそれでも良いのかも知れませんが、お客を集めるという目的においては、やはり問題があります。

ある程度までは、追加や部分的な手直しで対応することもできますが、そのことだけで対応していてもやがて限界にあたってしまうのです。

これにははっきりとした理由があります。

ホームページを開設した当時とは、状況が変わってしまっているのです。

この変化に対応させる必要があるのです。

私たちが実際、そのように変化させてきました。



ピーシーブレイン・ホームページの変遷

変化に対応し反応をあげるためには？

ホームページを周りの変化に対応させてゆけば、反応はまたあがります。

リフォーム業を展開するA社は、5年前にホームページを新たに開設しました。そのホームページでは、リフォーム業務およびサービス全般についてまんべんなく案内をしていました。開設当時は、ホームページを利用した集客に力を入れる競合他社もさほど多くありませんでした。公開してまもなくホームページからの問い合わせがポツポツと集まり始め、満足のゆく成果がでるようになりました。その後も問い合わせが途切れることなく続き、ホームページが集客に使えると実感していました。

そのような状態が数年続いていたのですが、最近になってホームページの集客力が落ちているのではないかと感じるようになってきました。ちょうどそのタイミングで相談に来られました。最初にヒアリングをさせてもらい、当時はSEO対策のキーワード「リフォーム+地域」でホームページを作成したということも分かりました。そして、いまではその状況が変わっていることを説明し、まずは本格的な調査（有償）を実施しようということになりました。

その調査の結果、課題が明らかになってきました。大きくは、

- ・ 5年前とは比べ物にならないほどホームページ上での競合が増えていた。
競合が少ないうちは地域を限定するだけでも優位性が保てていました。
- ・ 価格やサービス品質等、差別化や自社の優位性がお客様にうまく伝わらなくなっていた
競合が増える中で、ホームページがみな同じような内容になってきてしまった。

というものです。

問題点が分かったところで、次は対策です。ホームページでの集客設計を見直して、リニューアルを実施することになりました。その際のポイントにしたのは次の3点です。

- 1) 敷居の低い中古ガスコンロや給湯器、エアコン販売・取り付けサービスをテーマに紹介してゆく
- 2) そのお客様とのコミュニケーションを図り、信頼関係を構築してゆく
- 3) その上で本来目的のユニットバスやシステムキッチン、外壁リフォームなどの受注につなげる

集客・その後の流れを含めて見直したことで、リニューアル公開後3ヶ月が経過したあたりから、予定通りの反響、問合せをいただけるようになり、リニューアル効果については大変満足いただいています。

なお、このケースでは、既存ホームページの変更ではなく、従来のホームページとは別に新しくサテライトサイトと呼ばれる別のサイトを構築し、集客する方法でリニューアルを行っています。

私たちは、リニューアルをデザイン・レイアウトの変更だけではなく、このような反応・効果の改善として捉えて、もう一度1からマーケットや競合分析をやり直すよう取り組んでいます。

「更新しても反応が」「広告使っても成果があがらない」「他社と代わり映えがしない」「なんか使いにくい・見づらい」と感じたら、反応が落ちています。早めにご相談ください。

株式会社ピーシー・ブレイン

〒270-2253
千葉県松戸市日暮 1-2-6
勝どきビル3F

電話番号
047-311-6677

Fax
047-311-6678

E-mail
info@pcbrain.co.jp

受付時間：
9:00～17:30

地域で一番ネットを使った
商売に詳しいコンサルティ
ング企業

- Web マーケティングコンサル
- ネット集客支援
- ホームページ制作
- SEO リフォーム
- WEB システム開発

当社 Web サイト：
<http://www.pcbrain.co.jp>
<http://www.webquick.jp>



休み明けのセキュリティチェックを忘れずに！

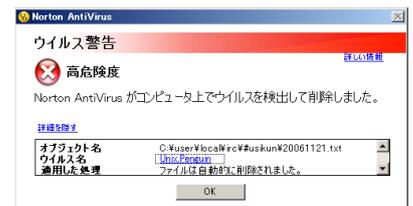
毎年この時期はゴールデンウィークで長期休業とな
る企業も少なくありません。

PCやサーバーに向けられる人の目が離れる時間が
長いこともあって、休みの明けのタイミングでは、
コンピュータセキュリティ上のトラブルが発生しがちです。

セキュリティ情報を発信している JPCERT でも都度お知らせしていますが、次
の点については特に注意してみてください。



- ✓ ホームページが改ざんされていないか確認してください。
(コンテンツが別のものに書き変わっていないか、マルウェア設置サイトに誘導する不審な スクリプトが埋め込まれていないかなど)
- ✓ 休暇中にセキュリティ更新プログラムが公開されていた場合は、セキュリ
ティ更新プログラムを適用してください。(マイクロソフト社やアドビ社
などの緊急案内などが稀にあります)
- ✓ 社内ネットワーク経由でウイルス感染が
広がることを避けるため、入社後にはま
ずウイルス対策ソフトの定義ファイルを
最新の状態に更新します。
- ✓ 休暇中に PC や USB メモリなどを持ち出していた 場合は、利用する前に
ウイルスチェックを必ず行ってください。(この前にウイルス対策ソフト
は最新にしておく必要があります)。
- ✓ 休み明けは、溜まっていた多くのメールを受信することになります。ウイル
ス感染が最も多いのはメール受信時なので、誤って不審なメールの添付
ファイルを開いたり、不用意にメールに記載されているリンク先にアクセ
スしたりしないよう注意してください。最近はメールアドレスの乗っ取り
も多く発生しているので、発信者名だけで判断できないこともあります。



■長期休暇を控えて 2013/04 (JPCERT)

<https://www.jpCERT.or.jp/pr/2013/pr130001.html>

ニュースレターの感想、取り上げて欲しいテーマ、相談など、ぜひご意見をお聞かせ下さい！
→ FAX:047-311-6678 / 電子メール：info@pcbrain.co.jp

株式会社ピーシー・ブレイン

発行責任者：高山卓巳

〒270-2253
千葉県松戸市日暮 1-2-6
勝どきビル3F

TEL: 047-311-6677 FAX: 047-311-6678 Email: info@pcbrain.co.jp